



www.caprolecoba.com.ar

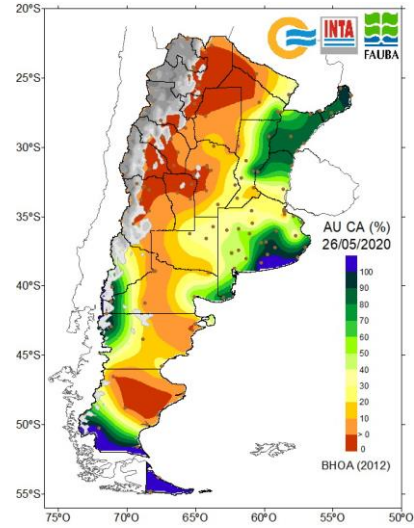
# UNA MIRADA SOBRE EL PANORAMA LECHERO DE MAYO 2020

## CONDICIONES AGROCLIMATICAS

Con perfiles bien cargados de humedad, y la capa superficial “ajustada” en la mayor parte de los suelos de nuestra Cuenca, dejamos mayo en buenas condiciones. Un mes que entregó pocas lluvias, pero condiciones apropiadas para el desarrollo de la base forrajera y las siembras. Se estima ahora que junio se comportará en forma similar, y que entraremos en un invierno moderado.

Para el trimestre MAY-JUN-JUL, el SMN ratifica para nuestra región el pronóstico formulado en abril, de lluvias inferiores a las normales, con temperaturas normales para la época.

PORCENTAJE DE AGUA ÚTIL EN LA CAPA ARABLE



FUENTES: SMN, INA, INTA, FAUBA, CCA

## PRODUCCIÓN Y PERSPECTIVAS

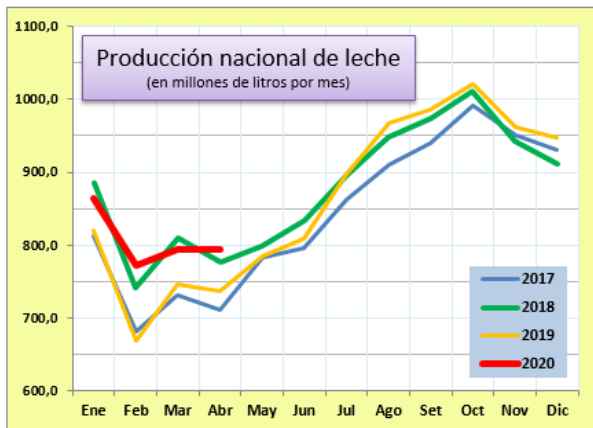


Gráfico: CAPROLECOBA en base a DNL-MAGYP

Persistieron en mayo las buenas condiciones de producción en la Cuenca Oeste. Una base forrajera que está funcionando bien, reservas que resultaron mejor de lo esperado, buena relación de precios con los concentrados, y un buen estado corporal de los animales, así lo acreditan.

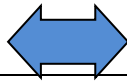
Circunstancias que compartimos con otras cuencas lecheras, ya que a nivel nacional, hemos cerrado el primer cuatrimestre con un incremento de 8% sobre el de 2019 (que fue un mal cuatrimestre), en litros/día.

## PRECIOS ORIENTATIVOS DEL MES DE ABRIL

En la Cuenca Oeste de Bs. As., para una leche libre de Brucelosis y Tuberculosis, con **3.75% grasa y 3.45% proteína**, 25.000 UFC, 300.000 CCS, y remitida a 4.0 °C. Se trata de una **estimación genérica** y -como tal- **sólo orientativa**, referida a algunas de las principales empresas que operan en la Región. Se toma “anillo 2” de Planta Gral. Rodríguez de La Serenísima. La 1ª fila, se refiere a un **tambo de 1500 litros / día**, la 2ª corresponde a un **tambo de 4500 litros / día**, y la 3ª hace referencia a un **tambo de 10000 litros / día**. Los precios se expresan en \$/Litro, \$/KSU (Kg de sólidos útiles), y \$/KPT (Kg de proteínas totales).

LA SERENISIMA			Nestlé			SAN COR Compra Directa			QUESERIA PYME			SAPUTO		
\$/ Litro	\$/ KSU	\$/ KPT	\$/ Litro	\$/ KSU	\$/ KPT	\$/ Litro	\$/ KSU	\$/ KPT	\$/ Litro	\$/ KSU	\$/ KPT	\$/ Litro	\$/ KSU	\$/ KPT
17,300	240,28	501,45	17,200	238,89	498,55	17,850	247,92	517,39	17,000	236,11	492,75	17,500	243,06	507,25
17,800	247,22	515,94	17,700	245,83	513,04	18,000	250,00	521,74	17,500	243,06	507,25	17,800	247,22	515,94
18,300	254,17	530,43	18,100	251,39	524,64	18,150	252,08	526,09	18,000	250,00	521,74	18,200	252,78	527,54

## EL ESCENARIO COMERCIAL



### Abril: El precio repitió marzo en \$/litro y bajó en \$/KSU

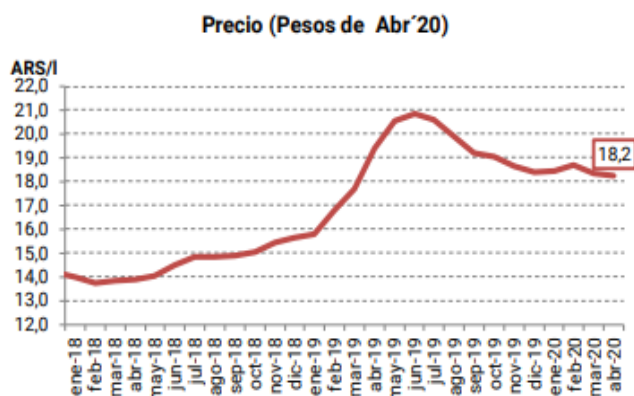
Los precios de la leche en abril y para la Cuenca Oeste, se mantuvieron estables expresados en \$/litro, y mostraron una pequeña baja en términos de \$/KSU. Esto fue así porque al crecer el % de sólidos, y hacerse los acuerdos comerciales en \$/litro, a igual \$/litro, menor precio por Kg de SU.

El precio se ubicó entonces (en promedio) apenas arriba de los \$17,85/litro y en \$248,00/KSU. Sobre el mes previo creció 0,17% en \$/litro y retrocedió -1,22% en \$/KSU. Expresados en dólares, los valores llegaron a u\$s 0,27/litro, y los u\$s 3,72/KSU. (\$66,66/u\$s Márgenes Agropecuarios). Y en la comparación interanual, los incrementos resultaron del 33,7% en “\$/litro” y en “\$/KSU”.

CUENCA OESTE BS AS		TAMBO LITROS / DÍA		
Precio vs mes anterior		1500	4500	10000
<b>\$/ litro</b>	Marzo 20	17,3400	17,7300	18,1200
	Abril 20	17,3700	17,7600	18,1500
	Diferencia %	+0,17%	+0,17%	+0,17%
<b>\$/ KSU</b>	Marzo 20	244,23	249,72	255,21
	Abril 20	241,25	246,67	252,08
	Diferencia %	-1,22%	-1,22%	-1,22%

CUENCA OESTE BS AS		TAMBO LITROS / DÍA		
Precio vs mismo mes año anterior (sin deflacionar)		1500	4500	10000
<b>\$/ litro</b>	Abril 19	12,9600	13,2800	13,6200
	Abril 20	17,3700	17,7600	18,1500
	Diferencia %	+34,03%	+33,73%	+33,26%
<b>\$/ KSU</b>	Abril 19	180,00	184,44	189,17
	Abril 20	241,25	246,67	252,08
	Diferencia %	+34,03%	+33,73%	+33,26%

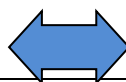
### Mayo: El precio en una meseta que lo va relegando



FUENTE: INFO LECHERO N° 21 AACREA

De abril a mayo, el “sistema inmunológico” de la industria lechera trabajó mucho para enfrentar los efectos de la pandemia sobre sus ventas. Lo hizo incrementando la elaboración de productos “básicos”, que son los más demandados (leche fluida, queso cremoso, dulce de leche). Priorizó el volumen sobre el margen, logró vender bien y evitó formar stocks. El Tambo, aportó además su cuota de sacrificio, y el productor volvió a ver relegado su precio respecto de inflación y dólar.

## EL CONTEXTO DE CADENA



### Desafío: pasar juntos y bien al 2021

La debilidad de la demanda interna y externa (consecuencia de la pandemia), se constituyó en nuestro principal problema del 2020.

Nuestra lechería viene sorteando con esfuerzo, pero de pie, el 1er semestre, pero proyecta para el 2do un desborde del mercado local y dificultades para exportar, que pueden causar un derrumbe de precios y crisis graves a muchos tambos e industrias.

Tanto a nivel de empresa como de sector, se evalúan hoy distintas estrategias a seguir. Y es bueno que se contemple que esta situación es temporaria y va a pasar, que este no es un

negocio evaluable como tal en el corto plazo, y que las medidas que se tomen hoy, no deben complicarnos mañana.

Ya vimos en 2018-2019 lo que pasa cuando los tambos son empujados a hacer una caja que les falta y empiezan a vender vacas: luego se cae la producción, lleva tiempo recuperarla, y otra vez volvemos a inconvenientes serruchos de precio.

Quizá convenga intentar acciones coherentes, y previsibles, entre productores e industriales. Objetivo: Enfocarnos en potenciar el consumo interno y exportar todo lo que sea posible. Es el desafío para poder entrar juntos y bien al 2021.